

INFORME DE CALIFICACIÓN

6 de noviembre de 2025

Industria Sulfúrica S.A.

CALIFICACIÓN PÚBLICA

Informe de revisión completo

CALIFICACIONES ACTUALES (*)

	Calificación	Perspectiva
Calificación de emisor en moneda local (ML)	A-.uy	Estable
Calificación de emisor en moneda extranjera (ME)	A-.uy	Estable
Calificación de acciones	3.uy	-

(*) Calificaciones de Riesgo asignadas por Moody's Local AR Agente de Calificación de Riesgo S.A.
Para mayor detalle sobre las calificaciones asignadas ver la sección de información complementaria, al final de este reporte.

CONTACTOS

José Antonio Molino +54.11.5129.2613
Associate Director – Credit Analyst ML
Jose.molino@moodys.com



SERVICIO AL CLIENTE

Argentina / Uruguay
+54.11.5129.2600

RESUMEN

Moody's Local AR Agente de Calificación de Riesgo S.A. ("Moody's Local Uruguay") afirma la calificación en moneda local de largo plazo y la calificación en moneda extranjera de largo plazo de Industria Sulfúrica S.A. ("ISUSA") en **A-.uy**. La perspectiva de las calificaciones es estable. Al mismo tiempo, afirma la calificación de acciones en **3.uy**.

Las calificaciones de ISUSA se encuentran respaldadas por su amplia trayectoria en el mercado uruguayo, su sólida posición competitiva y su elevada flexibilidad financiera demostrada por un amplio historial de emisión de deuda en el mercado de capitales local. Asimismo, las calificaciones incorporan la alta exposición a la volatilidad de los precios internacionales de los insumos y a riesgo climático propias del sector agropecuario, como también las ajustadas métricas de liquidez medidas en términos de caja a deuda de corto plazo.

ISUSA posee una sólida posición competitiva y una importante escala operativa en la industria química en Uruguay. ISUSA es la única productora de ácido sulfúrico y superfosfato de calcio en Uruguay y se posiciona en el segundo puesto en el segmento de fertilizantes y fungicidas. A inicios de 2025, ISUSA anunció el inicio de un nuevo proceso de reestructuración para revisar sus costos laborales.

Los márgenes de rentabilidad y la generación de fondos de la compañía se encuentran sujetos a una elevada volatilidad, principalmente en el segmento de fertilizantes, debido a su alta exposición a variaciones de los precios internacionales de los *commodities* y a los riesgos climáticos. Hacia adelante, esperamos que ISUSA presente márgenes de rentabilidad medidos en términos de EBITDA en torno al 5%-10%, en línea con la normalización de los precios a nivel internacional. Durante el ejercicio finalizado en diciembre de 2024 los principales indicadores de ISUSA mostraron una recuperación respecto del ejercicio anterior. Para los últimos doce meses a junio de 2025, el margen EBITDA alcanzó un nivel de 12,2%, desde 9,2% en diciembre de 2024, en línea con la recuperación parcial del segmento de fertilizantes y por un incremento en la demanda del servicio de secado de granos.

ISUSA posee un nivel de endeudamiento moderado medido en términos de deuda a EBITDA. Hacia adelante, esperamos que la compañía mantenga su deuda financiera en niveles en torno a USD 30-35 millones. Esto, sumado a mejoras en la rentabilidad, permitirá que sus métricas de apalancamiento se mantengan en niveles similares a sus métricas históricas. Para los últimos doce meses a junio de 2025 el endeudamiento medido en términos de EBITDA se ubicó en 1,8x, desde 2,2x a diciembre de 2024.

La posición de liquidez de ISUSA es acotada, reflejado en índices de cobertura financiera de corto plazo débiles, aunque mitigado por ratios de

liquidez corriente elevados. A junio de 2025, el ratio de caja y equivalentes a deuda de corto plazo se ubicaba en 14,1%, desde 18,4% en diciembre de 2024. Por la propia naturaleza de la actividad, la estacionalidad es un determinante importante de la demanda de los clientes y genera volatilidad en el balance de efectivo, la liquidez y la posición de capital de trabajo de la compañía. Sin embargo, consideramos que la compañía posee una adecuada flexibilidad financiera y fuentes de financiamiento diversificadas, con un demostrado acceso al mercado de capitales local y a líneas de crédito bancarias, lo que le permite hacer frente a la fuerte estacionalidad en su capital de trabajo.

Fortalezas crediticias

- Sólida posición competitiva en el segmento de fertilizantes y productos químicos, posicionándose como único productor de ácido sulfúrico y superfosfato de calcio de Uruguay
- Buena flexibilidad financiera demostrada por el historial de acceso a mercado de capitales local y de crédito bancario

Debilidades crediticias

- Elevada volatilidad en su generación de fondos debido a su exposición a variaciones de los precios internacionales de los *commodities* y fertilizantes
- Exposición a riesgos climáticos que pueden impactar principalmente en la rentabilidad del segmento de fertilizantes
- Exposición a mayores regulaciones en materia laboral y medioambiental, lo que implica competir en condiciones asimétricas
- Indicadores de liquidez acotados, aunque mitigado por la buena flexibilidad financiera de la compañía

Factores que pueden generar una mejora de la calificación

Una suba en la calificación podría generarse por (i) una mejora en las métricas de liquidez de la compañía, acompañado de (ii) la estabilización en la generación de EBITDA, que permita mantener un nivel de endeudamiento consistentemente por debajo de 2,0x EBITDA.

Factores que pueden generar un deterioro de la calificación

Una baja en la calificación podría generarse por (i) un deterioro en el nivel de apalancamiento con un ratio de deuda a EBITDA consistentemente por encima de 4,0x, (ii) generación de flujos de caja persistentemente negativos o (iii) eventos o cambios en las condiciones de mercado que deterioren significativamente el perfil crediticio de la compañía.

Principales aspectos crediticios

Estabilidad del sector

El sector agrícola se caracteriza por estar expuesto a las condiciones climáticas de cada región, que pueden afectar el rinde de la cosecha y la generación de fondos de las compañías. Asimismo, el sector se encuentra expuesto al riesgo de la volatilidad en el precio de los *commodities* y a las variaciones del tipo de cambio que podrían impactar en la competitividad y rentabilidad de las compañías comercializadoras de fertilizantes y agroquímicos.

La industria de fertilizantes a nivel regional (Mercosur) no cuenta con protecciones arancelarias, por lo que ISUSA compite con productos que en ocasiones se encuentran subsidiados, que utilizan insumos a costo cero o que provienen de países con menores regulaciones en materia ambiental y laboral. Asimismo, la compañía compite en condiciones asimétricas respecto de otras empresas importadoras que operan con mayor flexibilidad en términos regulatorios o que no cuentan con inversiones en el país. Consideramos que estas características, sumado a que los precios en el mercado local y externo se fijan a nivel internacional, pueden desencadenar en pérdida de competitividad para la industria nacional.

En cuanto a la industria química, consideramos que el impacto de los riesgos de volatilidad en la demanda y en los precios se encuentra atenuado, dado que estos tipos de productos no se usan sólo para la elaboración de fertilizantes, sino que son utilizados por múltiples industrias.

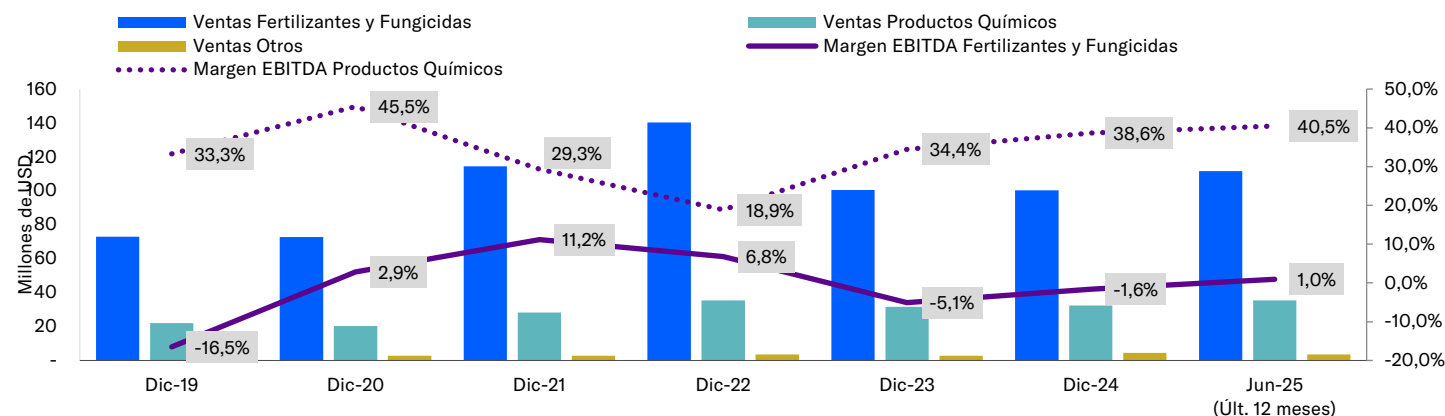
El ácido sulfúrico, uno de los principales productos químicos comercializados por ISUSA, se utiliza en la elaboración de fertilizantes, en la potabilización y tratamiento del agua, como insumo para baterías de la industria automotriz, en la elaboración de medicamentos farmacéuticos, en el tratamiento de metales, en la fabricación de papel y de productos textiles, entre otros.

Escala

Consideramos que ISUSA mantiene una importante escala operativa, respaldada por sus cuatro plantas productivas ubicadas en Ciudad del Plata (San José), Nueva Palmira (Colonia), Agraciada (Soriano) y Melo (Cerro Largo), cuya distribución estratégica permite a la compañía mantener un relacionamiento más estrecho con los clientes y brinda mayor flexibilidad para atender las demandas del sector productivo local. Las plantas cuentan con una capacidad de producción mayor a 360.000 toneladas métricas por año y una capacidad de almacenamiento superior a 400.000 toneladas métricas por año. Consideramos que ISUSA enfrenta un riesgo operacional bajo dado que, a excepción del sulfato de aluminio sólido, la compañía tiene la posibilidad de fabricar todos sus productos en al menos dos de sus cuatro plantas. Para los últimos doce meses a junio de 2025, ISUSA reportó ventas por USD 150 millones.

En 2019 la compañía implementó una reestructuración operativa que le permitió recuperar competitividad en todas sus líneas de negocios y mantener la actividad productiva. Sus operaciones se rigen por las normativas de la industria química, por lo que debe afrontar mayores costos en materia laboral y cumplir con exigencias medioambientales distintas a sus competidores (importadores netos). La compañía redujo el personal de 450 a 320 empleados, disminuyó salarios en un 20% y mejoró su política de cobranzas, lo que le permitió ganar eficiencia en la estructura de costos. A inicios de 2025, ISUSA anunció el inicio de un nuevo proceso de reestructuración para revisar sus costos laborales.

FIGURA 1 Evolución ventas (en USD) y margen EBITDA por segmento



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables e información provista por ISUSA

Perfil de negocios

Posición competitiva

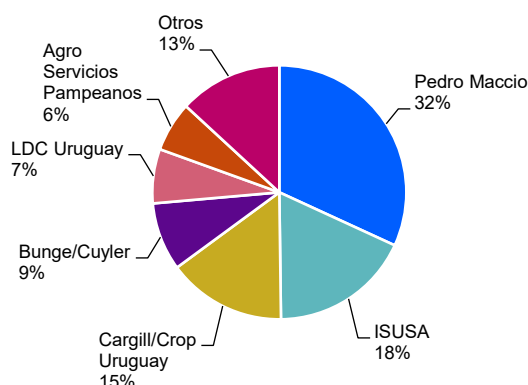
ISUSA posee una sólida posición competitiva en la industria química en Uruguay. ISUSA es el único productor de ácido sulfúrico y superfosfato de calcio del país mientras que el resto de los fertilizantes y productos químicos los fabrica a partir de mezclas o los importa. Los principales competidores de la compañía son importadores y distribuidores, tales como Pedro Maccio y Cia., Cargill Uruguay, LDC Uruguay y Bunge/Cuyler Uruguay.

En línea con la reestructuración implementada en 2019, el volumen de ventas se redujo y la compañía readecuó el nivel de compra de inventarios para mitigar el riesgo de volatilidad en el precio de las materias primas y los fertilizantes y, adicionalmente, realizó cambios en las políticas de créditos por ventas, lo que le permitió recuperar competitividad en el sector. ISUSA fue líder en el segmento de fertilizantes hasta 2019 mientras que actualmente se posiciona en el

segundo puesto (con aproximadamente el 18% de la participación de mercado a octubre de 2023) y produce entre el 70% y 80% del superfosfato de calcio que se consume internamente en el país. En el segmento de productos químicos, ISUSA es el único fabricante de ácido sulfúrico y se beneficia de una ventaja competitiva natural en la fabricación de este producto, derivada de elevados costos de flete que enfrentan los importadores.

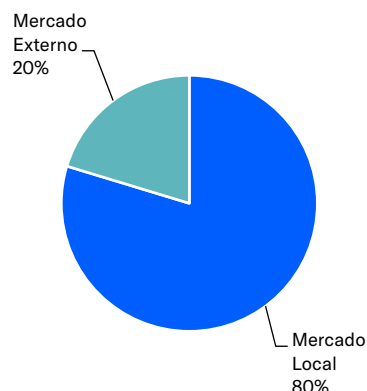
Fanaproqui S.A., compañía controlada por ISUSA, es líder local en los segmentos de funguicidas cúpricos y fertilizantes foliares para la agricultura, un mercado atomizado con fuerte presencia de productos importados de distintos orígenes. Por su parte, a partir de la constitución de ISUSA Paraguay S.A., la estrategia de la compañía es continuar profundizando y consolidando la participación en el mercado paraguayo.

FIGURA 2 Participación de mercado (según importaciones a dic-2023)



Fuente: Moody's Local Uruguay según información provista por ISUSA (en base a información sobre importaciones)

FIGURA 3 Ventas por mercado – 2024



Fuente: Moody's Local Uruguay según información provista por ISUSA (en base a información sobre importaciones)

Diversificación de negocios

ISUSA presenta una adecuada diversificación de productos y servicios. Las principales líneas de negocio de la compañía son: Fertilizantes, Productos químicos y fitosanitarios y Servicios. Entre los principales productos comercializados por la compañía se encuentran el superfosfato de calcio y el ácido sulfúrico. Históricamente, entre el 80% y 85% de los ingresos de la compañía provienen de las ventas al mercado interno mientras que el resto se comercializa en zonas francas y se exporta a países de la región como Brasil, Paraguay, Bolivia y Argentina. Para los próximos años, esperamos que la proporción de ingresos provenientes del mercado externo aumente levemente debido al mayor volumen de ácido sulfúrico, alrededor de 19.000 toneladas adicionales, que será destinado a abastecer la demanda incremental por la nueva papelería de UPM.

ISUSA presenta una amplia y diversificada cartera de clientes que incluye cerca de 1.000 clientes activos. Si bien los primeros 10 clientes representaron el 49% de las ventas de la compañía a septiembre de 2025, sólo cuatro clientes representaron más del 5% de las ventas. En el segmento de productos químicos, la compañía abastece clientes del sector público (plantas de tratamiento de aguas, generación de energía eléctrica y refinación de combustibles) y del sector industrial (plantas de celulosa, industria farmacéutica, entre otros).

En cuanto a los proveedores, las materias primas y los productos terminados son abastecidos directamente del exterior. El fósforo para producir superfosfato de calcio se obtiene de África y Perú, el azufre es comprado a Rusia o Europa del Este mientras que de Brasil se importa hidróxido de aluminio para producir el sulfato. Consideramos que la alta dependencia de proveedores y materia prima proveniente del exterior expone a ISUSA a variabilidad en sus márgenes, ya que una suba de costos podría impactar negativamente en la rentabilidad de la compañía.

Rentabilidad y eficiencia

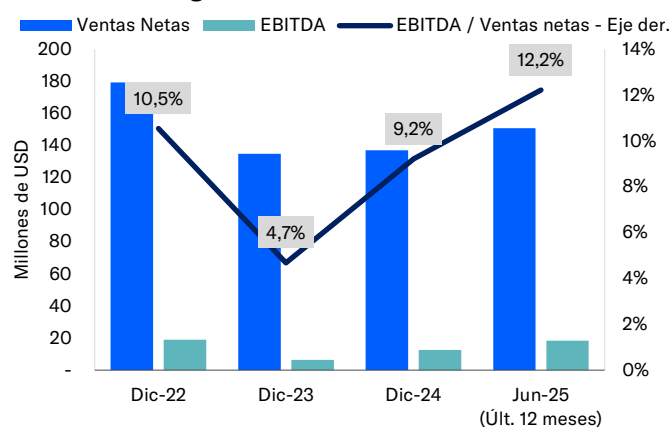
Los márgenes de rentabilidad y la generación de fondos de la compañía se encuentran sujetas a una elevada volatilidad, principalmente en el segmento de fertilizantes, debido a su alta exposición a variaciones de los precios

internacionales de los *commodities* y a los riesgos climáticos. Hacia adelante, esperamos que ISUSA presente márgenes de rentabilidad en torno al 5%-10%, en línea con la normalización de los precios a nivel internacional.

En los últimos doce meses a junio de 2025 el margen de rentabilidad en términos de EBITDA de ISUSA para el período se ubicó en 12,2%, desde 9,2% a diciembre de 2024, explicado parcialmente por la recuperación parcial del segmento de fertilizantes.

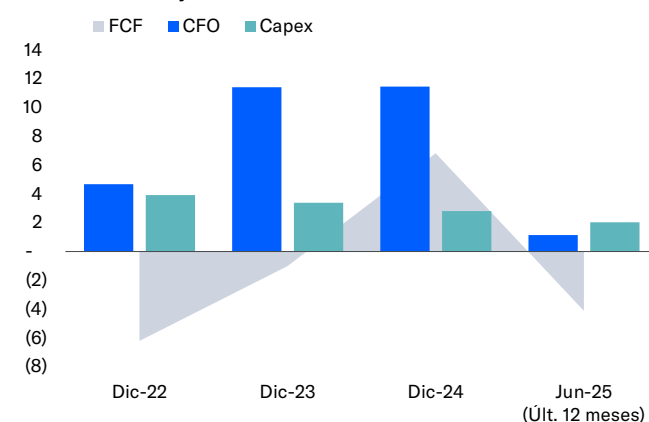
En el segmento de fertilizantes, ISUSA presenta estacionalidad en sus ventas, determinada por el ciclo biológico de los cultivos y el clima, aunque mitigado parcialmente por una mayor estabilidad en las ventas del segmento de productos químicos. Para los últimos doce meses a junio de 2025, la compañía reportó un resultado bruto en el segmento de fertilizantes de USD 7,7 millones y un margen bruto de 6,9%, mientras que el segmento de productos químicos reportó un resultado bruto de USD 16,1 millones y un margen bruto de 45,5%.

FIGURA 4 Margen EBITDA



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables de ISUSA

FIGURA 5 Flujo de fondos



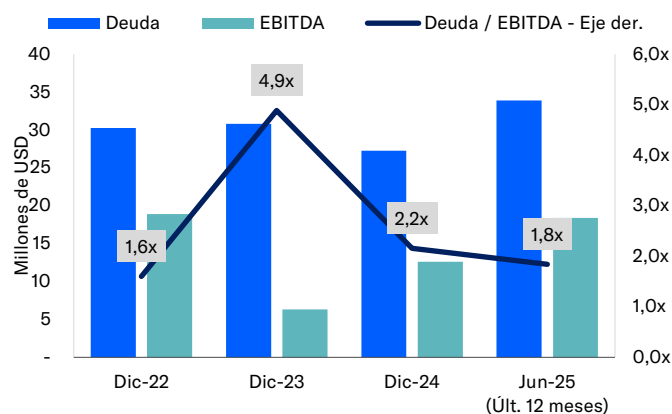
Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables de ISUSA

Apalancamiento y cobertura

ISUSA posee un nivel de endeudamiento moderado medido en términos de EBITDA, que a junio de 2025 se ubicó en 1,8x. Hacia adelante, esperamos que la compañía mantenga su deuda financiera en niveles en torno a USD 30-35 millones. Esto, sumado a mejoras en la rentabilidad, permitirá que sus métricas de apalancamiento se mantengan en niveles similares a sus métricas históricas.

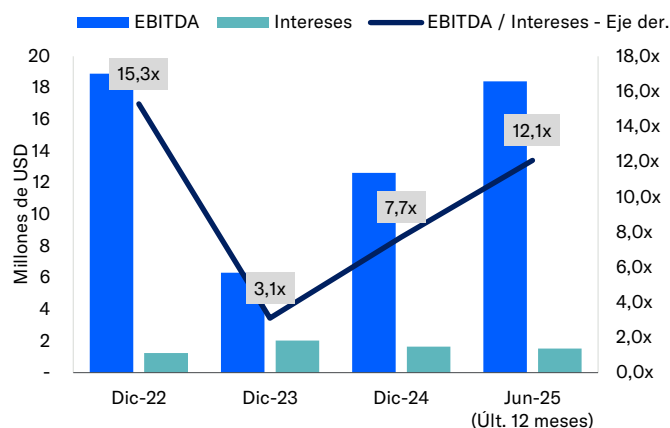
Las métricas de apalancamiento de la compañía mostraron una recuperación en línea con la recuperación del EBITDA reportada durante el año 2024, luego de haberse visto fuertemente deterioradas por el impacto de la sequía y la caída en los precios registrados durante 2023. Asimismo, durante 2023 ISUSA incrementó su deuda financiera principalmente para hacer frente a necesidades de capital de trabajo, alcanzando un nivel de USD 42 millones en septiembre de 2023, que disminuyó a USD 27 millones a diciembre de 2024. A junio de 2025, la deuda financiera reportada ascendía a USD 34 millones.

FIGURA 6 Apalancamiento



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables de ISUSA

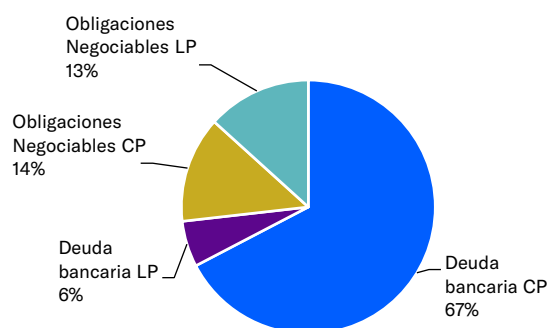
FIGURA 7 Cobertura



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables de ISUSA

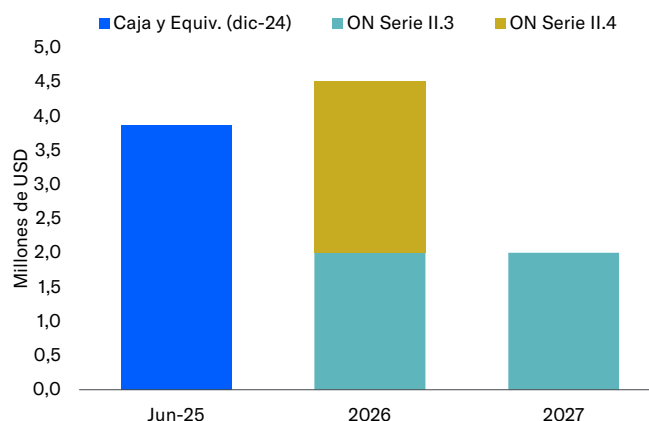
A junio de 2025 la deuda financiera de ISUSA se encontraba denominada en su totalidad en dólares estadounidenses y estaba compuesta por préstamos bancarios en un 73% y Obligaciones Negociables (ON) en un 27%. ISUSA posee dos series de ON vigentes. La ON Serie II.3 fue emitida en junio de 2022 por un valor de USD 8 millones y vencimiento en junio de 2027, devenga intereses de forma semestral a una tasa fija de 5,00% y amortiza capital en 4 cuotas anuales iguales y consecutivas a partir de junio de 2024. En junio de 2023 la compañía emitió la ON Serie II.4 por un valor de USD 5 millones y vencimiento en septiembre de 2026. La misma devenga intereses de forma semestral a una tasa fija de 6,00% y amortiza capital en 2 cuotas anuales iguales y consecutivas a partir de septiembre de 2025.

FIGURA 8 Deuda por instrumento – Jun-25



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables e información provista por ISUSA

FIGURA 9 Perfil de vencimientos (ONs)



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables e información provista por ISUSA

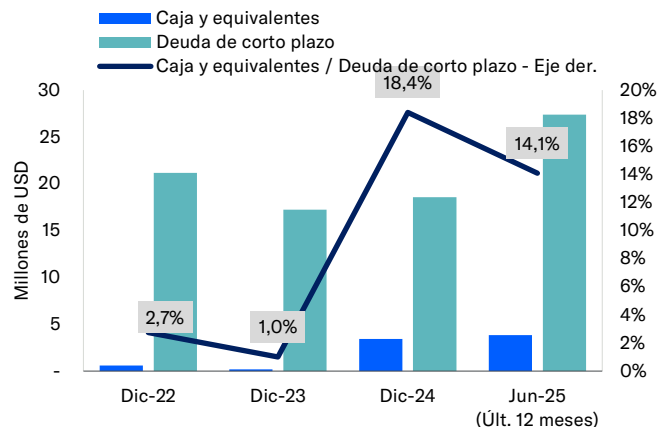
Política financiera

La posición de liquidez de ISUSA es acotada, reflejado en índices de cobertura financiera de corto plazo débiles, aunque mitigado por ratios de liquidez corriente elevados. A junio de 2025, el ratio de caja y equivalentes a deuda de corto plazo se ubicaba en 14,1%, desde 18,4% a diciembre de 2024. Por la propia naturaleza de la actividad, la estacionalidad es un determinante importante de la demanda de los clientes y genera volatilidad en el balance de efectivo, la liquidez y la posición de capital de trabajo de la compañía.

Sin embargo, consideramos que la compañía posee una adecuada flexibilidad financiera y fuentes de financiamiento diversificadas, con un demostrado acceso al mercado de capitales local y a líneas de crédito bancarias, lo que le

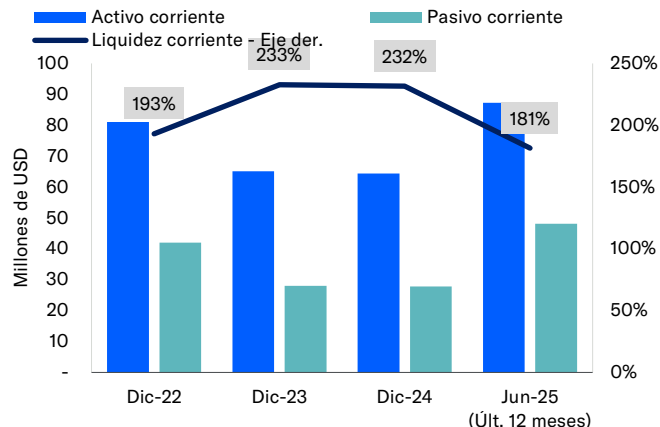
permite hacer frente a la fuerte estacionalidad en su capital de trabajo. A noviembre de 2025, ISUSA tiene líneas de crédito bancarias utilizadas por un total de USD 32 millones con los siguientes bancos: Banco de la República Oriental del Uruguay, Itaú, BBVA, Santander, Heritage y Banco de la Nación Argentina.

FIGURA 10 Liquidez



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables de ISUSA

FIGURA 11 Liquidez corriente



Fuente: Moody's Local Uruguay según estados contables de ISUSA

Política de dividendos

ISUSA distribuye dividendos en forma recurrente. En 2019 y 2020 los pagos fueron suspendidos, en línea con el contexto económico general y las dificultades financieras de la compañía. ISUSA aplica una política de distribución de utilidades aprobada en Asamblea Ordinaria de Accionistas, basada en la coordinación de las decisiones de inversión, de financiamiento y de dividendos, la cual ha permitido retribuir a los accionistas y reinvertir utilidades mediante la creación de reservas. Durante 2025 la compañía distribuyó utilidades por USD 3 millones.

Otras Consideraciones**Consideraciones ambientales, sociales y de gobierno corporativo****Sociales**

Las industrias relacionadas con el sector agrícola tienen riesgos sociales moderados, ya que la mayoría de los factores de riesgo son manejables o tienen implicancias limitadas para la calidad crediticia de un emisor en particular. La exposición a factores de riesgo social varía por región (Estados Unidos y Europa versus países en desarrollo) siendo cada vez más importantes en los países desarrollados, y más bajos en los países en desarrollo. Las tendencias seculares que afectan a ambos incluyen el crecimiento de la población mundial y los niveles crecientes de producción de alimentos, lo que beneficia a las industrias de agricultura y pesca. Es probable que las economías en desarrollo y los mercados emergentes continúen creciendo relativamente rápido, respaldados por el aumento de la urbanización, la fuerza laboral y los ingresos.

ISUSA sigue políticas de Responsabilidad Social y Trabajo con la Comunidad para fortalecer los vínculos y promover el desarrollo de las sociedades donde opera. La compañía suele realizar actividades recreativas y educativas que abordan distintas problemáticas sociales. La compañía acostumbra a participar de jornadas de formación en educación ambiental y capacitaciones relacionadas con la actividad. Al mismo tiempo, ISUSA forma parte de la Asociación de Industrias Químicas del Uruguay (ASIQR) que tiene como objetivo promover el desarrollo sostenible en la industria química y la ampliación de la producción y de la competitividad, incentivando el cuidado del medioambiente y el bienestar de la sociedad uruguaya.

Ambientales

Los cambios en las regulaciones ambientales pueden aumentar los costos de producción para las compañías relacionadas con el sector agrícola. En los mercados desarrollados, se observa un aumento del enfoque del consumidor en la salud y el bienestar junto con la sostenibilidad y las preocupaciones ambientales. El riesgo para las compañías de agricultura puede ser mayor en los países en desarrollo debido a los métodos agrícolas insostenibles, incluida la deforestación, que resultan en factores negativos como la sobreproducción a corto plazo, la contaminación del aire y del agua, la erosión del suelo, las condiciones climáticas volátiles y una mayor regulación. Moody's Local Uruguay considera que la industria de la agricultura tiene un riesgo ambiental moderado, con una demanda inelástica de ingredientes alimentarios que mitiga los riesgos.

ISUSA se adhirió al "Programa de Cuidado Responsable del Medio Ambiente" impulsado por ASIQR en el año 1998, el cual se compone de diversos principios básicos, códigos de prácticas de administración, auto-evaluaciones periódicas y sistemas de auditorías. A través de proyectos de investigación y desarrollo, la compañía busca mejorar la eficacia de los productos para disminuir y controlar el impacto en el medio ambiente. Asimismo, ISUSA gestiona los residuos generados de forma sostenible y monitorea las emisiones de gases de sus operaciones de forma constante.

Gobierno corporativo

A diferencia de los riesgos ambientales y sociales, que pueden estar impulsados por factores externos, como regulaciones o cambios demográficos, los riesgos de gobierno corporativo dependen en gran medida de los emisores. El gobierno corporativo es muy relevante para todas las compañías y es importante para los tenedores de bonos porque las debilidades del gobierno pueden conducir a un deterioro en la calidad crediticia de una compañía. Cuando la calidad crediticia se deteriora debido a un mal gobierno corporativo, como una falla en los controles que resulta en una mala conducta financiera, puede tomar mucho tiempo recuperarse. La independencia del Directorio también puede ser una preocupación. Moody's Local Uruguay considera que ISUSA presenta un adecuado gobierno corporativo.



Calificación de Acciones**Capacidad para generar utilidades**

Dada la calificación asignada al emisor de A-uy, la capacidad de generación de ganancias se califica como alta.

Liquidez de mercado

El mercado accionario uruguayo es de liquidez baja y no existen indicios de la existencia de una mayor liquidez, volumen de operaciones o transacciones en el corto a mediano plazo.

La acción de la compañía comenzó a operarse en el mercado secundario de la Bolsa de Valores de Montevideo en 2006. El mercado presenta características de poca liquidez y bajo volumen de operaciones para títulos accionarios de empresas privadas.

Entre el 1 de enero de 2020 y el 31 de octubre de 2023 se transaron acciones de ISUSA por un monto efectivo de USD 103.178. Para el mismo período considerado, la cotización de la acción osciló entre USD 1,25 y USD 3,1 por cada UYU 100 de acciones nominales, alcanzando un máximo en octubre de 2023. La acción de ISUSA fue negociada en menos del 1,5% de los días en los que operó el mercado uruguayo en dicho período. Entre enero de 2024 y septiembre de 2025 la acción no fue operada.

En base a lo expuesto, la liquidez de las acciones se considera como baja.

Consideraciones adicionales

La acción de ISUSA no fue operada en el mercado secundario durante todo 2022, ni entre enero y septiembre de 2025. El último día en el cual se operó la acción fue el 24 de octubre de 2023, a un precio de USD 3,1 por cada UYU 100 de acciones nominales, registrando un aumento del 3,3% con relación al último precio negociado anterior (USD 3,0).

Calificación

Según la combinación de puntuaciones de la capacidad de la entidad para generar utilidades y su liquidez de mercado, incluyendo asimismo nuestra evaluación de consideraciones adicionales, se evalúa a las acciones de ISUSA en 3.uy.



Anexo I: Información contable e indicadores operativos y financieros

	Jun-2025 (Ult. 12 meses)	6M 2025 (Jun-2025)	Dic-2024	Dic-2023	Dic-2022
INDICADORES ⁽¹⁾					
EBITDA / Ventas netas	12,2%	14,2%	9,2%	4,7%	10,5%
EBIT / Ventas netas	10,3%	12,2%	6,9%	2,8%	8,7%
Deuda / EBITDA	1,8x	1,8x	2,2x	4,9x	1,6x
Deuda ajustada / EBITDA	1,6x	1,6x	1,9x	4,9x	1,6x
CFO / Deuda	3,4%	-13,8%	42,0%	37,0%	15,5%
EBITDA / Gastos financieros	12,1x	13,1x	7,7x	3,1x	15,3x
EBIT / Gastos financieros	10,2x	11,2x	5,7x	1,9x	12,6x
Liquidez corriente (Activo corriente / Pasivo corriente)	181,5%	181,5%	231,6%	232,8%	193,0%
Caja y equivalentes / Deuda de corto plazo	14,1%	14,1%	18,4%	1,0%	2,7%
En millones de dólares estadounidenses					
ESTADO DE RESULTADOS					
Ventas netas	150,7	66,7	137,1	134,9	179,3
Resultado bruto ajustado	25,6	12,2	21,2	14,3	33,4
EBITDA	18,4	9,4	12,6	6,3	18,9
EBIT	15,6	8,1	9,4	3,8	15,6
Intereses	(1,5)	(0,7)	(1,6)	(2,0)	(1,2)
Resultado neto	10,8	7,5	4,1	2,9	18,1
FLUJO DE CAJA					
Flujo generado por las operaciones	12,9	8,6	9,7	5,0	24,3
CFO	1,1	(2,3)	11,5	11,4	4,7
Dividendos	(3,2)	(3,2)	(1,8)	(9,0)	(7,0)
CAPEX	(2,0)	(0,6)	(2,8)	(3,4)	(3,9)
Flujo de fondos libres	(4,1)	(6,2)	6,8	(1,0)	(6,2)
ESTADO DE SITUACIÓN PATRIMONIAL					
Caja y equivalentes	3,9	3,9	3,4	0,2	0,6
Activos corrientes	87,3	87,3	64,4	65,1	81,1
Bienes de uso	38,7	38,7	39,4	39,9	39,6
Intangibles	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Total activos	139,2	139,2	116,9	119,7	135,3
Deuda financiera de corto plazo	27,4	27,4	18,6	17,2	21,2
Deuda financiera de largo plazo	6,5	6,5	8,7	13,6	9,1
Deuda financiera total	33,9	33,9	27,2	30,8	30,3
Deuda financiera total ajustada	33,9	33,9	27,2	30,8	30,3
Total pasivo	54,6	54,6	36,5	41,6	51,1
Patrimonio neto	84,6	84,6	80,4	78,1	84,3

⁽¹⁾ Indicadores anualizados para 6M-2025; Nota: Los valores presentados contienen ajustes realizados por Moody's Local Uruguay y pueden diferir de los reportados por la compañía en sus estados contables.

Información Complementaria

Tipo de calificación / Instrumento	Calificación actual	Perspectiva actual	Calificación anterior	Perspectiva anterior
Industria Sulfúrica S.A.				
Calificación de emisor en moneda local	A-.uy	Estable	A-.uy	Estable
Calificación de emisor en moneda extranjera	A-.uy	Estable	A-.uy	Estable
Obligaciones Negociables Serie II.3 con vencimiento en 2027	A-.uy	Estable	A-.uy	Estable
Obligaciones Negociables Serie II.4 con vencimiento en 2026	A-.uy	Estable	A-.uy	Estable
Calificación de acciones	3.uy	-	3.uy	-

Información considerada para la calificación.

- Memoria y Estados Contables anuales auditados correspondientes a los ejercicios económicos del 31/12/2024 y anteriores de Industria Sulfúrica S.A., disponibles en www.bcu.gub.uy
- Estados Contables trimestrales intermedios, disponibles en www.bcu.gub.uy
- Prospecto de oferta pública en el mercado secundario de las acciones ordinarias de Industria Sulfúrica S.A.
- Información complementaria provista por el emisor
- Información de mercado en relación a la cotización y evolución reciente del precio de la acción obtenida de www.bvm.com.uy y www.mercadobursatil.com.uy

Definición de las calificaciones asignadas.

- **A.uy:** Emisores o emisiones calificados en **A.uy** con una calidad crediticia por encima del promedio en comparación con otros emisores locales
- **3.uy:** Emisores que presentan una combinación razonable de flujo de efectivo y liquidez en el mercado para sus acciones en comparación con otras acciones ordinarias en Uruguay

Consulte el documento Escalas de Calificaciones de Uruguay disponible en <https://www.moodyslocal.com/country/uy>, para obtener más información sobre las definiciones de las calificaciones asignadas.

Moody's Local Uruguay agrega los modificadores "+" y "-" a cada categoría de calificación genérica que va de AA a CCC, El modificador "+" indica que la obligación se ubica en el extremo superior de su categoría de calificación genérica, ningún modificador indica una calificación media, y el modificador "-" indica una calificación en el extremo inferior de la categoría de calificación genérica

Metodología Utilizada.

- Metodología de calificación de empresas no financieras - (04/Jul/2022), disponible en <https://moodyslocal.com.uy/reportes/metodologias-y-marcos-analiticos/metodologias-de-calificacion/> y www.bcu.gub.uy

El presente informe no debe considerarse una publicidad, propaganda, difusión o recomendación para adquirir, vender o negociar los instrumentos objetos de calificación.

© 2025 Moody's Corporation, Moody's Investors Service, Inc., Moody's Analytics, Inc. y/o sus licenciadores y filiales (conjuntamente "MOODY'S"). Todos los derechos reservados.

LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS EMITIDAS POR LAS FILIALES DE CALIFICACIÓN CREDITICIA DE MOODY'S CONSTITUYEN SUS OPINIONES ACTUALES RESPECTO AL RIESGO CREDITICIO FUTURO RELATIVO DE ENTIDADES, COMPROMISOS CREDITICIOS, O INSTRUMENTOS DE DEUDA O SIMILARES, Y LOS MATERIALES, PRODUCTOS, SERVICIOS E INFORMACIÓN PUBLICADA O DE CUALQUIER OTRA MANERA PUESTA A DISPOSICIÓN POR MOODY'S (COLECTIVAMENTE LOS "MATERIALES") PUEDEN INCLUIR DICHAS OPINIONES ACTUALES. MOODY'S DEFINE EL RIESGO CREDITICIO COMO EL RIESGO DERIVADO DE LA IMPOSIBILIDAD POR PARTE DE UNA ENTIDAD DE CUMPLIR CON SUS OBLIGACIONES FINANCIERAS CONTRACTUALES A SU VENCIMIENTO Y LAS PÉRDIDAS ECONÓMICAS ESTIMADAS EN CASO DE INCUMPLIMIENTO O INCAPACIDAD. CONSULTE LOS SÍMBOLOS Y LAS DEFINICIONES DE CALIFICACIÓN DE MOODY'S PARA OBTENER INFORMACIÓN SOBRE LOS TIPOS DE OBLIGACIONES FINANCIERAS CONTRACTUALES ENUNCIADAS POR LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS DE MOODY'S. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS NO HACEN REFERENCIA A NINGÚN OTRO RIESGO, INCLUIDOS A MODO ENUNCIATIVO Y NO LIMITATIVO: RIESGO DE LIQUIDEZ, RIESGO RELATIVO AL VALOR DE MERCADO O VOLATILIDAD DE PRECIOS. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES NO CREDITICIAS ("EVALUACIONES") Y OTRAS OPINIONES INCLUIDAS EN LOS MATERIALES DE MOODY'S NO SON DECLARACIONES DE HECHOS ACTUALES O HISTÓRICOS. LOS MATERIALES DE MOODY'S PODRÁN INCLUIR ASIMISMO PREVISIONES BASADAS EN UN MODELO CUANTITATIVO DE RIESGO CREDITICIO Y OPINIONES O COMENTARIOS RELACIONADOS PUBLICADOS POR MOODY'S ANALYTICS, INC. Y/O SUS FILIALES. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y MATERIALES DE MOODY'S NO CONSTITUYEN NI PROPORCIONAN ASESORAMIENTO FINANCIERO O DE INVERSIÓN, Y LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES Y OTRAS OPINIONES DE MOODY'S NO SON NI SUPONEN RECOMENDACIÓN ALGUNA PARA LA COMPRA, VENTA O MANTENIMIENTO DE TÍTULOS DE VALOR CONCRETOS. LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y MATERIALES DE MOODY'S NO EMITEN OPINIÓN SOBRE LA IDONEIDAD DE UNA INVERSIÓN PARA UN INVERSOR CONCRETO. MOODY'S EMITE SUS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES Y OTRAS OPINIONES Y PUBLICA O DE CUALQUIER OTRA MANERA PONE A DISPOSICIÓN SUS MATERIALES EN LA CONFIANZA Y EN EL ENTENDIMIENTO DE QUE CADA INVERSOR LLEVARÁ A CABO, CON LA DEBIDA DILIGENCIA, SU PROPIO ESTUDIO Y EVALUACIÓN DEL TÍTULO DE VALOR QUE ESTÉ CONSIDERANDO COMPRAR, CONSERVAR O VENDER.

LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y MATERIALES NO ESTÁN DESTINADAS PARA EL USO DE INVERSORES MINORISTAS Y SERÍA TEMERARIO E INAPROPIADO POR PARTE DE LOS INVERSORES MINORISTAS TENER EN CUENTA LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES O LOS MATERIALES DE MOODY'S AL TOMAR CUALQUIER DECISIÓN EN MATERIA DE INVERSIÓN. EN CASO DE DUDA, DEBERÍA PONERSE EN CONTACTO CON SU ASESOR FINANCIERO U OTRO ASESOR PROFESIONAL.

TODA LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN EL PRESENTE DOCUMENTO ESTÁ PROTEGIDA POR LEY, INCLUIDA PERO NO LIMITADA A LA LEY DE DERECHOS DE AUTOR (COPYRIGHT), NO PUDIENDO PARTE ALGUNA DE DICHA INFORMACIÓN SER COPIADA O EN MODO ALGUNO REPRODUCIDA, RECOPIADA, TRANSMITIDA, TRANSFERIDA, DIFUNDIR, REDISTRIBUIDA O REVENDIDA, NI ARCHIVADA PARA SU USO POSTERIOR CON AGENDO DE DICHOS FINES, EN TODO O EN PARTE, EN FORMATO, MANERA O MEDIO ALGUNO POR NINGUNA PERSONA SIN EL PREVIO CONSENTIMIENTO ESCRITO DE MOODY'S. PARA MAYOR CLARIDAD, NINGUNA INFORMACIÓN CONTENIDA AQUÍ PUEDE SER UTILIZADA PARA DESARROLLAR, MEJORAR, ENTRENAR O REENTRENAR CUALQUIER PROGRAMA DE SOFTWARE O BASE DE DATOS, INCLUYENDO, PERO SIN LIMITARSE A, CUALQUIER SOFTWARE DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL, APRENDIZAJE AUTOMÁTICO O PROCESAMIENTO DEL LENGUAJE NATURAL, ALGORITMO, METODOLOGÍA Y/O MODELO.

LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES, OTRAS OPINIONES Y LOS MATERIALES DE MOODY'S NO ESTÁN DESTINADOS PARA SER UTILIZADOS POR NINGUNA PERSONA COMO UN REFERENTE, SEGÚN SE DEFINE DICHO TÉRMINO A EFECTOS REGULATORIOS, Y NO DEBEN SER UTILIZADOS EN MODO ALGUNO QUE PUDIERA DAR LUGAR A QUE SE LOS CONSIDERE COMO UN REFERENTE.

Toda la información incluida en el presente documento ha sido obtenida por MOODY'S a partir de fuentes que estima correctas y fiables. No obstante, debido a la posibilidad de error humano o mecánico, así como de otros factores, toda la información aquí contenida se proporciona "TAL Y COMO ESTÁ", sin garantía de ningún tipo. MOODY'S adopta todas las medidas necesarias para que la información que utiliza al asignar una calificación crediticia sea de suficiente calidad y de fuentes que Moody's considera fiables, incluidos, en su caso, terceros independientes. Sin embargo, Moody's no es una firma de auditoría y no puede en todos los casos verificar o validar de manera independiente la información recibida en el proceso de calificación crediticia o en la elaboración de los Materiales.

En la medida en que las leyes así lo permitan, MOODY'S y sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores y proveedores declinan toda responsabilidad frente a cualesquier persona o entidad con relación a pérdidas o daños indirectos, especiales, derivados o accidentales de cualquier naturaleza, derivados de o relacionados con la información aquí contenida o el uso o imposibilidad de uso de dicha información, incluso cuando MOODY'S o cualquiera de sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores o proveedores fuera advertido previamente de la posibilidad de dichas pérdidas o daños, incluido pero no limitado a: (a) lucro cesante presente o futuro o (b) cualquier pérdida o daño que surja cuando el instrumento financiero en cuestión no sea objeto de una calificación crediticia concreta otorgada por MOODY'S.

En la medida en que las leyes así lo permitan, MOODY'S y sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores y proveedores exime de cualquier responsabilidad con respecto a pérdidas o daños directos o indemnizatorios causados a cualquier persona o entidad, incluido pero no limitado a, negligencia (pero excluyendo fraude, conducta dolosa o cualquier otro tipo de responsabilidad que, en aras de la claridad, no pueda ser excluida por ley), por parte de MOODY'S o cualquiera de sus directores, oficiales, empleados, agentes, representantes, licenciadores o proveedores, o con respecto a toda contingencia dentro o fuera del control de cualquiera de los anteriores, derivada de o relacionada con la información aquí contenida o el uso o imposibilidad de uso de tal información.

MOODY'S NO OTORGA NI OFRECE GARANTÍA ALGUNA, EXPRESA O IMPLÍCITA, CON RESPECTO A LA PRECISIÓN, OPORTUNIDAD, EXHAUSTIVIDAD, COMERCIALIZACIÓN O IDONEIDAD PARA UN FIN DETERMINADO SOBRE CALIFICACIONES CREDITICIAS, EVALUACIONES Y DEMÁS OPINIONES O INFORMACIÓN.

Moody's Investors Service, Inc., agencia de calificación crediticia, subsidiaria de propiedad total de Moody's Corporation ("MCO"), informa por la presente que la mayoría de los emisores de títulos de deuda (incluidos bonos corporativos y municipales, obligaciones, notas y pagarés) y acciones preferentes calificados por Moody's Investors Service, Inc. han acordado, con anterioridad a la asignación de cualquier calificación, abonar a Moody's Investors Service, Inc. por sus servicios de opinión y calificación. MCO y todas las entidades de MCO que emiten calificaciones bajo la marca "Moody's Ratings" ("Moody's Ratings") también mantienen políticas y procedimientos para garantizar la independencia de las calificaciones y los procesos de asignación de calificaciones crediticias de Moody's Ratings. La información relativa a ciertas afiliaciones que pudieran existir entre directores de MCO y entidades calificadas, y entre entidades que tienen asignadas calificaciones crediticias de Moody's Investors Service y asimismo han notificado públicamente a la SEC que poseen una participación en MCO superior al 5%, se publica anualmente en ir.moody.com bajo el capítulo de "Investor Relations – Corporate Governance – Charter Documents- Director and Shareholder Affiliation Policy" ["Relaciones con Inversores - Gestión Corporativa – Documentos Constitutivos - Política sobre Relaciones entre Directores y Accionistas"].

Moody's SF Japan K.K., Moody's Local AR Agente de Calificación de Riesgo S.A., Moody's Local BR Agência de Classificação de Risco LTDA, Moody's Local MX S.A. de C.V., I.C.V., Moody's Local PE Clasificadora de Riesgo S.A., y Moody's Local PA Calificadora de Riesgo S.A. (conjuntamente, las "Moody's Non-NRSRO CRAs", por sus siglas en inglés) son subsidiarias de agencias de calificación crediticia de propiedad total indirecta de MCO. Ninguna de las Moody's Non-NRSRO CRAs es una Organización Reconocida Nacionalmente como Organización Estadística de Calificación Crediticia.

Términos adicionales solo para Australia: Cualquier publicación en Australia de este documento se realiza conforme a la Licencia de Servicios Financieros en Australia de la filial de MOODY'S, Moody's Investors Service Pty Limited ABN 61 003 399 657AFSL 336969 y/o Moody's Analytics Australia Pty Ltd ABN 94 105 136 972 AFSL 383569 (según corresponda). Este documento está destinado únicamente a "clientes mayoristas" según lo dispuesto en el artículo 761G de la Ley de Sociedades de 2001. Al acceder a este documento desde cualquier lugar dentro de Australia, usted declara ante MOODY'S ser un "cliente mayorista" o estar accediendo al mismo como un representante de aquél, así como que ni usted ni la entidad a la que representa divulgarán, directa o indirectamente, este documento ni su contenido a "clientes minoristas" según se desprende del artículo 761G de la Ley de Sociedades de 2001. Las calificaciones crediticias de MOODY'S son opiniones sobre la calidad crediticia de una obligación de deuda del emisor y no sobre los valores de capital del emisor ni ninguna otra forma de instrumento que se encuentre a disposición de clientes minoristas.

Términos adicionales solo para India: Las calificaciones crediticias, Evaluaciones, otras opiniones y Materiales de Moody's no están destinados a ser utilizados ni deben ser confiados por usuarios ubicados en India en relación con valores cotizados o propuestos para su cotización en bolsas de valores de la India.

Términos adicionales con respecto a las Opiniones de Segunda Parte y las Evaluaciones de Cero Emisiones Netas (según se definen en los Símbolos y Definiciones de Calificaciones de Moody's Ratings): Por favor notar que ni una Opinión de Segunda Parte ("OSP") ni una Evaluación de Cero Emisiones Netas ("NZA") son "calificaciones crediticias". La emisión de OSP y NZA no es una actividad regulada en muchas jurisdicciones, incluida Singapur. JAPÓN: En Japón, el desarrollo y la provisión de OSP y NZA se clasifican como "Negocios Secundarios", no como "Negocios de Calificación Crediticia", y no están sujetos a las regulaciones aplicables a los "Negocios de Calificación Crediticia" según la Ley de Instrumentos Financieros y la Ley de Intercambio de Japón y su regulación relevante. RPC: Cualquier OSP: (1) no constituye una Evaluación de Bonos Verdes de la RPC según se define en las leyes o regulaciones pertinentes de la RPC; (2) no puede incluirse en ninguna declaración de registro, circular de oferta, prospecto ni en ningún otro documento presentado a las autoridades regulatorias de la RPC ni utilizarse para cumplir con ningún requisito de divulgación regulatoria de la RPC; y (3) no puede utilizarse en la RPC para ningún propósito regulatorio ni para ningún otro propósito que no esté permitido por las leyes o regulaciones pertinentes de la RPC. Para los fines de este descargo de responsabilidad, "RPC" se refiere a la parte continental de la República Popular China, excluyendo Hong Kong, Macao y Taiwán.

